

Um dem kontinuierlichen Wachstum gerecht zu werden, suchen wir zum frühestmöglichen Zeitpunkt

## Junior Export – Sales Manager m/w (100 %)

### Ihr Tätigkeitsbereich

- Aufbau und Betreuung des Händlernetzes
- Ausbau der Verkaufsumsätze
- Training und Motivation der Handelspartner und des Verkaufsteams
- Umsetzung der Verkaufsstrategien
- Soll-Erfüllung mit Bezug auf:
  - Umsatzzahlen
  - Einhaltung der vorgegebenen Rabattstruktur
  - Ausgaben (Kosteneffizienz)
- Reporting
- Messeaktivitäten
- Einsatzgebiet:  
Italien, BENELUX-Staaten, Dänemark, Polen, Tschechien, Slowenien

### Ihre Persönlichkeit

Sie verfügen über Exporterfahrung, idealerweise in der Baubranche. Durch Ihre fachkompetente Beratung schaffen Sie bei Ihren Kunden Zufriedenheit und Vertrauen. Zudem versetzt Sie Ihr sicheres Auftreten und Ihre Verhandlungssicherheit in die Lage unsere Firma professionell zu repräsentieren. Ihre Kommunikationsfähigkeit und Kundenorientierung überzeugen und machen Sie zu einem abschluss-sicheren Verkaufsprofi. Reisebereitschaft und gute Kenntnisse der MS-Office Produkte, sowie verhandlungssicheres Englisch runden Ihr Profil ab.

### Ihre Perspektiven

Wenn Sie für eine großartige Marke in einem interessanten und internationalen Umfeld mit flachen Hierarchien arbeiten möchten, dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung. Es erwarten Sie ein tolles Team, eine Festanstellung in Vollzeit und kleine, feine Annehmlichkeiten.

### Interessiert?

Dann senden Sie bitte Ihre Bewerbung an:

**Marcryst Diamantwerkzeuge Vertriebsges. mbH**

Herr Markus Dick  
Karl-Benz-Str. 8  
79761 Waldshut-Tiengen  
Deutschland

T: +49 (0)7741 966 72 0  
F: +49 (0)7741 966 72 99  
E: bewerbung@marcryst.de



Marcryst Diamantwerkzeuge Vertriebsges. mbH ist ein europäisches Familienunternehmen mit Hauptsitz in England. Wir sind ein Technologieführer bei Diamantwerkzeugen: Schneiden, Bohren, Schleifen.